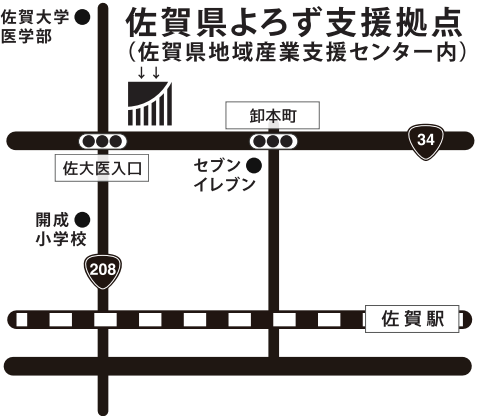


公益財団法人佐賀県地域産業支援センター

**FAX 0952-34-4412**

下記に必要事項をご記入いただき、FAXでご提出をお願いします。

E-mailでのお申し込みも受付ています。info@with-biz.jp

佐賀県よろず支援拠点 土曜セミナー	
小さな会社でも出来る!成果につなげる“営業の仕組み化”	
所属	
担当者連絡先	担当者名
	TEL
	E-mail
参加者名	
個別相談 <small>(どちらかに○をお付けください)</small>	希望する                      希望しない
会場のご案内	<p>[ セミナー会場 ]</p> <p>佐賀県よろず支援拠点 2階研修室 (佐賀県地域産業支援センター内) 佐賀市鍋島町大字八戸溝114</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- JR 佐賀駅から車で約 10 分です。</li> <li>- バスでお越しの方は、佐大医学部線にご乗車いただき、JA 佐賀市せいぶ支所前で下車して下さい。</li> </ul> <p>※カーナビで検索される時は、 名称=佐賀県地域産業支援センター、 電話番号=0952-34-4411(代表)をご利用ください!</p> 

※セミナー、個別相談共に定員に達した場合は、後日よろず支援拠点でご相談をお受けします(無料・要予約)。

お問い合わせ



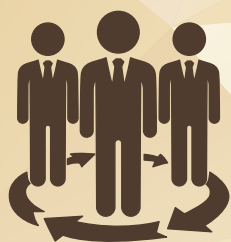
中小企業庁 佐賀県よろず支援拠点  
公益財団法人佐賀県地域産業支援センター内  
〒849-0932 佐賀市鍋島町八戸溝114  
TEL ▶▶ 0952-34-4433 MAIL ▶▶ info@with-biz.jp  
FAX ▶▶ 0952-34-4412 URL ▶▶ http://www.with-biz.jp

「佐賀県よろず支援拠点」の愛称 with-Biz SAGA には県内の中小企業・小規模事業者と共に経営問題を悩み解決したいとの思いを込めています。

小さな会社でも出来る！

成果につなげる  
“営業の仕組み化”

経営環境が厳しさを増す今、中小企業も自社の強みを活かし、  
「営業をしたことがない企業でも成果が上がる」営業の「仕組み」を作ることが急務です。  
今回のセミナーは講義と演習を通して、自社の営業の課題や「ウリ」の明確化を目指します！



御社の営業は、精神論や個人の思考にとどまっていますか？

- 「営業の仕組み化」についての講義
- 自社の「ウリ」の明確化、提案力
- 営業の課題と組織的営業のすすめ
- 戦略的営業を実現する提案書とは

2017年9月16日(土) セミナー 13:30 ▶ 15:30 32名(先着順)  
個別相談 15:30 ▶ 16:30 先着順・要予約  
佐賀県地域産業支援センター 2階研修室 **参加費無料**

講師



株式会社  
エッグス・コンサルティング  
代表取締役

東條 裕一

1963生まれ。明治学院大学経済学部卒業後、損害保険会社を経て、2003年中小企業診断士として独立。07年、株式会社エッグス・コンサルティングを設立。損保代理業に対する営業企画、販売支援の経験を生かし、「売れる仕組みづくり」「売れる営業体制づくり」のためのコンサルティングを得意としている。成功例を共有しながら営業プロセスを仕組み化し、新人でもベテランでも一定レベル以上の成果をあげられる支援を行い、企業研修・セミナーを多数実施。著書「3ヶ月で結果が出る18の営業ツール」(税務経理協会)